

10 goldene Ebay-Regeln

1. Überbieten Sie sich nicht! (Prüfen Sie VORHER was der Artikel im freien Markt kostet. Viele gebrauchte Ebayartikel gehen höher weg als der Neupreis!)
2. Achten Sie auf die Bewertungen! (ich kaufe nur bei Mitgliedern, die mindestens 10 positive ,und mindestens 95 % positive Bewertungen)
3. Treuhandservice nutzen (Ab 100.-€ kaufe und verkaufe ich nur per Treuhandkonto)
4. Beobachten Sie! (egal ob Sie kaufen oder verkaufen – beobachten Sie vorher ähnliche Auktionen – so verschaffen Sie sich einen Überblick über die Marktpreise)
5. Gut beschreiben! (Wenn Sie verkaufen, achten Sie auf eine ausführliche und aussagekräftige Beschreibung des Artikels)
6. Versandkosten! (Achten Sie auf die Versandkosten – mancher will hier ein kleines Zusatzgeld verdienen)
7. Auktionsende gut wählen! (Lassen Sie ihre Auktionen am Wochenende auslaufen – so geben Sie den Käufern genug Zeit und Ruhe zum bieten)
8. Saisonartikel anbieten! (Verkaufen Sie einen Schneemann nicht im Sommer, und ein Cabrio nicht in der Regenzeit)
9. Emails lesen! (Antworten Sie auf Anfragen zu ihrer Auktion schnell und ausführlich, so steigern Sie ihre positiven Bewertungen)
10. Behandeln Sie andere, wie Sie selbst auch behandelt werden wollen!

So – und nun viel Spaß mit Ebay oder Amazon. Wenn Sie ein wenig Zeit investieren, können Sie ihren Keller entrümpeln und noch Geld dabei verdienen. Oder schnappen Sie sich eines der vielen Schnäppchen, und sparen Sie bares Geld. Was andere nicht mehr brauchen, findet bald bei ihnen einen schönen Platz.

Wenn Sie Übung haben, können Sie sich schnell etwas dazuverdienen. Wenn Sie ein gutes Sonderangebot sehen, decken Sie sich ein und verkaufen Sie die Artikel einzeln bei Ebay. Den Einsatz holen Sie mindestens raus. Denken Sie an seltene Computerartikel, Erstausgaben von Zeitschriften oder Kleidungsstücke aus Italien. Auch Fabrikverkäufe sind interessant!